

## **IMPACTOS DE OUTROS RESULTADOS ABRANGENTES SOBRE O GERENCIAMENTO DE RESULTADOS**

**FRANCIELE WRUBEL**

Universidade Regional de Blumenau - FURB  
franciele\_wrubel@yahoo.com.br

**MAURÍCIO LEITE**

Universidade Regional de Blumenau - FURB  
mauricio.leite@ymail.com

**JOSIANE BRIGHENTI**

Universidade Regional de Blumenau - FURB  
josianebrighenti@gmail.com

**VANIA REGINA MORÁS**

Universidade Regional de Blumenau - FURB  
vrm\_vania@yahoo.com.br

**ROBERTO CARLOS KLANN**

Universidade Regional de Blumenau - FURB  
rklann@furb.br

## IMPACTOS DE OUTROS RESULTADOS ABRANGENTES SOBRE O GERENCIAMENTO DE RESULTADOS

### RESUMO

Este estudo teve como objetivo verificar o impacto de Outros Resultados Abrangentes (ORA) no gerenciamento de resultados (GR) nas companhias brasileiras. A pesquisa se caracteriza como quantitativa e documental. A população é compreendida pelas companhias abertas listadas na BM&FBovespa nos anos de 2010 à 2013. Os dados foram coletados na base de dados Economática®. Os *Accruals* Discricionários (AD) foram obtidos por meio do Modelo KS desenvolvido por Kang e Sivaramakrishnan (1995). Além do ORA, utilizaram-se as variáveis Tamanho da companhia (Ln\_Tam), Endividamento (Endiv), Alavancagem financeira (AlavFin) e Fluxo de Caixa Operacional (FCO). Como resultado, constatou-se correlação significativa e positiva do ORA com o tamanho das empresas em 2010. Já em 2012, o ORA apresentou correlação significativa e negativa com o FCO e com o Endividamento. O AD apresentou correlação significativa e negativa com o Endividamento em 2011 e 2012 e com a Alavancagem em 2012, já em 2010 e 2012 apresentou correlação significativa e positiva com a Alavancagem. Como conclusão, não foi possível confirmar que o ORA diminui os níveis de GR e nem que essa divulgação aumenta a transparência das informações contábeis para a redução da assimetria informacional dos *stakeholders* sobre o desempenho econômico e financeiro das empresas analisadas.

**Palavras-chave:** Outros Resultados Abrangentes; Gerenciamento de resultados; *Accruals* Discricionários.

### ABSTRACT

This study aimed to verify the impact of other comprehensive income (ONP) in earnings management (GR) in Brazilian companies. The research is characterized as quantitative and documentary. The population is understood by the public companies listed on the BM & FBovespa in the years 2010 to 2013. Data were collected in Economática® database. The Discretionary Accruals (AD) were obtained from the model developed by KS Kang and Sivaramakrishnan (1995). In addition to the ORA, we used the variables company size (Ln\_Tam) Indebtedness (ENDIV) Financial Leverage (AlavFin) and Operating Cash Flow (FCO). As a result, there was significant positive correlation of ORA to the size of the companies in 2010. Already in 2012, the ORA showed significant negative correlation with the FCO and the Indebtedness. The AD showed significant negative correlation with Debt in 2011 and 2012 and the Leverage in 2012, in 2010 and 2012 showed significant positive correlation with Leverage. In conclusion, we could not confirm that the ORA decreases GR levels nor that such disclosure enhances the transparency of accounting information to reduce information asymmetry of stakeholders on the economic and financial performance of the companies analyzed.

**Keywords:** Other Comprehensive Income; Earnings management; Discretionary accruals.

## 1 INTRODUÇÃO

A disponibilização de informação contábil busca auxiliar gestores na condução das organizações e serve de base para sua tomada de decisão. A divulgação de tais informações

visa ainda à redução da assimetria informacional e, o seu detalhamento atende de maneira favorável aos diversos *stakeholders*.

A divulgação contábil no Brasil, a partir da adoção de Normas Internacionais de Contabilidade (*International Accounting Standards – IFRS*), visou à redução da assimetria informacional para os usuários, por meio do aumento da transparência. Entretanto, a informação é uma equação composta pelos usuários de um lado e a companhia do outro. Essa equação informacional tem gerado diversas pesquisas, sendo que o presente estudo foi desenvolvido com foco na relação entre a adoção das normas internacionais de contabilidade (IFRS) e a possibilidade de gerenciamento de resultados por parte das companhias.

Em convergência com as IFRS, desde 2009, no Brasil, adota-se a Divulgação de Resultados Abrangentes com base no Pronunciamento Técnico 26 - CPC 26 (R1). Assim, o conceito de resultado abrangente no país é novo e ainda pouco discutido nas organizações. Este assunto foi objeto de estudo de Lin e Rong (2012) nas empresas chinesas. Os autores testaram a hipótese de que quanto maior a qualidade da divulgação das informações, menor é a assimetria de informação entre os investidores e as companhias. Dessa forma, seriam menores as chances de gerenciamento de resultados.

Por outro lado, conforme Lin e Rong (2012), quanto menor a qualidade da divulgação das informações, maior a diferença do grau de assimetria de informação entre os investidores e as companhias com ações negociadas em bolsa de valores e, conseqüentemente, maiores as chances para o gerenciamento de resultados.

A Demonstração de Resultados Abrangentes foi incorporada ao conjunto completo obrigatório das demonstrações contábeis em setembro de 2009, por meio da aprovação do Pronunciamento Técnico CPC 26, pela Comissão de Valores Mobiliários (CVM), o qual foi emitido pelo Comitê de Pronunciamentos Contábeis (CPC). Assim, o foco que se propôs abordar nessa pesquisa foi o lucro abrangente e o gerenciamento de resultados no Brasil.

Desta forma, o problema de pesquisa que se coloca é: qual é o impacto de Outros Resultados Abrangentes no gerenciamento de resultados nas companhias brasileiras? Assim, o objetivo do estudo é analisar o impacto de Outros Resultados Abrangentes no gerenciamento de resultados nas companhias brasileiras.

A pesquisa justifica-se pelo fato de analisar o detalhamento dos resultados abrangentes das companhias, o quanto os valores de Outros Resultados Abrangentes representam, considerando que a adoção da prática contábil de registro de Outros Resultados Abrangentes altera o valor do lucro e qual é a influência desses valores no *accrual* discricionário, *proxy* de gerenciamento de resultados.

A influência do lucro abrangente na distribuição de dividendos foi foco de Kochiyama e Itou (2013). Coelho e Carvalho (2007) fizeram uma análise conceitual de lucro abrangente e lucro operacional corrente. Mazzioni, Oro e Scarpin (2013) utilizaram o lucro líquido e o resultado abrangente para avaliá-los como medidas preditivas do desempenho (valores futuros de retorno das ações, lucro operacional, fluxo de caixa operacional, lucro líquido e resultado abrangente futuro) das companhias do segmento elétrico brasileiro. Entretanto, são encontrados poucos estudos para analisar os efeitos e influências especificamente dos Outros Resultados Abrangentes.

As pesquisas de Biddle e Choi (2006), Coelho e Carvalho (2007), Kanagaretnam, Mathieu e Shehata (2009), Macedo, Vilamaior e Pinheiro (2010) e Cahanet al. (2000), não encontraram evidências para sustentar que o resultado abrangente tem maior capacidade explicativa do desempenho empresarial em relação ao lucro. Assim, constata-se que os estudos ainda não são conclusivos quanto à utilização e divulgação de lucro abrangente ou outros resultados abrangentes na redução da assimetria da informação e no gerenciamento de resultados.

Dessa forma, o artigo proposto visa preencher essa lacuna de pesquisa por meio da análise desse impacto de Outros Resultados Abrangentes nos *Accruals* Discricionários de companhias listadas na BMF&Bovespa, no período de 2010, ano de adoção da divulgação da DRA, até 2012, tornando possível contribuir com as discussões citadas sobre o assunto.

## 2 REFERENCIAL TEÓRICO

Nesta revisão de literatura inicialmente são apresentados conceitos de Resultados Abrangentes, seguido da discussão sobre *Disclosure* e Assimetria da Informação, e ainda aspectos relacionados ao Gerenciamento de Resultados.

### 2.1 Resultado abrangente

A informação contábil busca auxiliar os gestores na condução das organizações, servindo de base para a tomada de decisão. Pinheiro, De Macedo e Vilamaior (2012) destacam que na busca pela evolução e aprimoramento da informação contábil, o *Financial Accounting Standard Board* – FASB (1997) emitiu o Pronunciamento 130, o qual determina que alguns ganhos, perdas, receitas e despesas não realizados devem ser registrados no patrimônio líquido das empresas em rubrica específica, determinada de Outros Resultados Abrangentes.

O Brasil, em convergência com as Normas Internacionais de Contabilidade, adota a elaboração da Divulgação de Resultados Abrangentes desde 2009, com base no Pronunciamento Técnico CPC 26 - CPC 26 (R1). Esse Pronunciamento, no item 7, trata como resultado abrangente a “mutação que ocorre no patrimônio líquido durante um período que resulta de transações e outros eventos que não sejam derivados de transações com os sócios na sua qualidade de proprietários”. Determina, portanto, que o resultado abrangente corresponde às modificações no patrimônio líquido, que não sejam oriundas das transações de capital entre a companhia e seus sócios.

O CPC 26 (R1), no item 7, traz também que o resultado abrangente compreende todos os componentes da demonstração do resultado e da demonstração dos Outros Resultados Abrangentes. Por sua vez, os Outros Resultados Abrangentes compreendem itens de receita e de despesa, incluindo os ajustes de reclassificação, não reconhecidos na demonstração de resultado. Os Outros Resultados Abrangentes incluem variações na reserva de reavaliação; ganhos e perdas atuariais em planos de pensão com benefício definido; ganhos e perdas derivados de conversão de demonstrações contábeis de operações no exterior; ganhos e perdas na remensuração de ativos financeiros disponíveis para venda; e parcela efetiva de ganhos ou perdas advindas de instrumentos de *hedge* em operação de *hedge* de fluxo de caixa. Vale salientar que para cada um desses componentes há um pronunciamento específico que determina as regras.

Na concepção de Hendriksen e Van Breda (1999, p. 208), o lucro abrangente corresponde à “variação total do valor do capital, reconhecido pelo registro de transações ou pela reavaliação da empresa durante um período determinado, excetuando-se os pagamentos de dividendos e as transações de aumento ou redução de capital”. Dessa forma, o lucro abrangente é mais amplo do que o lucro líquido, pois inclui outras variações dos ativos líquidos reconhecidos no período, que podem originar-se de valores de mercado de títulos negociáveis, além de ajustes de valores oriundos da convergência em moeda estrangeira. Na hierarquia do lucro constituída pelo FASB, o lucro abrangente apresenta-se como a soma do lucro líquido com os ajustes acumulados de exercícios anteriores, mais as outras variações do capital não pertencentes aos proprietários (HENDRIKSEN; VAN BREDA, 1999).

Os pronunciamentos, interpretações e orientações reguladoras da atividade contábil no Brasil determinam que a elaboração da Demonstração do Resultado Abrangente (DRA) seja realizada com base na soma do resultado líquido apresentado na Demonstração do Resultado

do Período (DRE), com os outros resultados abrangentes (IUDÍCIBUS et al., 2010). Desta forma, o total do resultado abrangente corresponde às modificações no patrimônio líquido que não sejam oriundas de transações entre a empresa e seus sócios.

Quanto à estrutura, o item 82A do CPC 26 (R1) determina que a DRA deve no mínimo incluir o resultado líquido resultante do período, cada item dos outros resultados abrangentes que devem ser classificados conforme sua natureza, a parcela dos outros resultados abrangentes oriundos de empresas investidas reconhecida pela equivalência patrimonial e o resultado abrangente do período.

Em sua divulgação, o mesmo CPC sugere que a DRA seja apresentada dentro da Demonstração das Mutações do Patrimônio Líquido (DMPL), ou ainda, por meio de relatório próprio. Quando a divulgação ocorrer em demonstrativo próprio, Iudícibus et al. (2010) salienta que deverá ter como valor inicial o resultado líquido do período apurado na DRE, seguido dos outros resultados abrangentes.

Assim, os Outros Resultados Abrangentes pertencem à mutação do Patrimônio líquido (PL) das companhias, inclusive a conta Ajuste de Avaliação Patrimonial do PL pode representar esses valores. Nessa conta, registram-se contrapartidas de aumentos ou diminuições de valor atribuído a elementos do ativo e do passivo, em decorrência de sua avaliação a valor justo, enquanto não computadas no resultado do exercício sendo que, os valores registrados nessa conta deverão ser transferidos para o resultado do exercício à medida que os ativos e passivos forem sendo realizados (IUDÍCIBUS et al., 2010).

Conforme o ICPC 10, essa conta foi contrapartida de eventuais ajustes nas contas de ativo imobilizado na situação em que a entidade pôde adotar a opção de atribuir um valor justo inicial (utilização do conceito de custo atribuído (*deemed cost*)) ao ativo imobilizado nos termos dos itens 21 a 29 da referida Interpretação, em função da mudança da prática contábil brasileira e adoção inicial em 2010, do processo de convergência referente aos Pronunciamentos Técnicos CPC 27 - Imobilizado e CPC 28 - Propriedade para investimento.

Dessa forma, na concepção de Epstein, Nach e Bragg (2009), o Lucro Abrangente demonstra melhor o desempenho das empresas que o Lucro Líquido, pois inclui todas as alterações patrimoniais do período, exceto aquelas oriundas de investimentos dos proprietários e as distribuições para estes.

Uma importante diferença entre lucro operacional e o lucro abrangente, segundo Hendriksen e Van Breda (1999), está na divulgação do resultado líquido. O lucro operacional enfatiza a eficiência operacional corrente da empresa e pode ser utilizado para a predição do desempenho e da capacidade de geração de resultados futuros. Já os defensores do conceito abrangente do lucro ressaltam que, tanto a eficiência operacional da empresa quanto a predição de desempenho futuro podem ser melhor elaboradas se tomarem por base a experiência histórica completa da empresa em uma série de anos, em vista de que o lucro líquido operacional é baseado em um único período e pode estar sujeito à verificação em datas futuras, portanto, o lucro líquido de um único período pode ser considerado, na melhor das hipóteses, uma estimativa baseada em um julgamento razoável.

## **2.2 Gerenciamento de resultados**

O gerenciamento de resultados, conforme Healy e Wahlen (1999), acontece quando os administradores utilizam de julgamentos sob a informação financeira e sobre as atividades operacionais, para alterar informações financeiras ou iludir intencionalmente alguns investidores sobre o desempenho econômico da companhia, ou para influenciar resultados contratuais que dependam de números contábeis. Para Schipper (1989), o gerenciamento de resultados é a intervenção, realizada propositalmente, no processo de evidenciação externa, com a intenção de obter algum ganho privado.

Martinez (2006) destaca que o gerenciamento dos resultados contábeis (*Earnings Management*) caracteriza-se como a alteração proposital dos resultados contábeis com intuição intencional para alcançar e atender motivação particular. A gestão direciona os resultados com propósitos específicos e não como expressão da realidade do negócio. No entanto, o gerenciamento dos resultados contábeis não se constitui fraude contábil, pois se opera dentro dos limites que prescreve a legislação contábil.

Um dos produtos mais importantes da contabilidade é o resultado, pois por meio deste pode-se avaliar o desempenho das empresas. Porém, esse resultado pode sofrer ajustes contábeis de natureza discricionária, sem haver qualquer relação com o negócio empresarial. Tais ajustes levam os executivos a gerenciar os resultados contábeis de forma desejada (MARTINEZ, 2006).

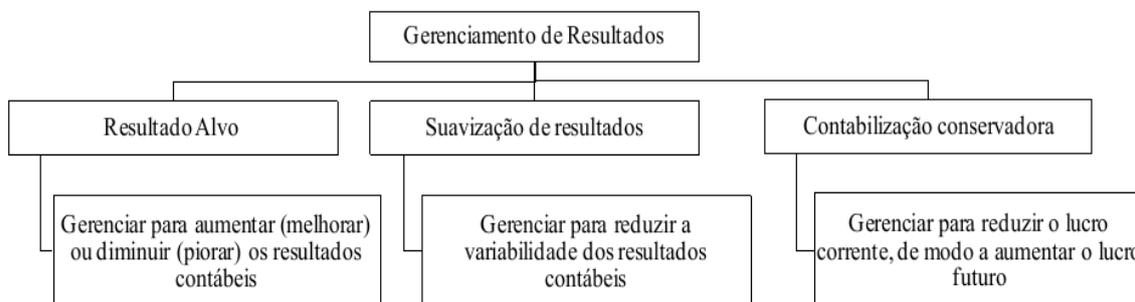
Na tomada de decisões sobre o reconhecimento das despesas e a variabilidade dos resultados contábeis, Martinez (2006) considera que as despesas de depreciação, despesas com provisão para devedores duvidosos e as receitas não-operacionais reduzem a variabilidade dos resultados contábeis. Já as variações na amortização de ágio e deságio de investimentos, provisões para perdas em investimentos e reservas de reavaliação relacionam-se com ações para reduzir a variabilidade dos resultados (MARTINEZ, 2006).

Todas as contas de resultado que entraram no cômputo do lucro, mas que não implicam em necessária movimentação de disponibilidades, são conhecidas como *accruals*, que em sentido amplo, consiste na diferença entre o lucro líquido e o fluxo de caixa operacional líquido. Tais *accruals* podem ser utilizados para fins de gerenciamento de resultados (MARTINEZ, 2008).

Eventualmente o gestor pode tomar a decisão de aumentar ou diminuir os *accruals* por motivos alheios à realidade do negócio. Os *accruals* podem ser discricionários (*discretionary accruals*) e não discricionários (*non discretionary accruals*). Os últimos refletem a realidade do negócio, enquanto os primeiros são artificiais, com o único propósito de gerenciar o resultado contábil (*earnings management*) (MARTINEZ, 2008).

Os *accruals* discricionários (AD) são *proxy* do gerenciamento de resultados contábeis, o desafio é estimar o seu valor, que pode ser positivo ou negativo. Representam a forma como a empresa gerencia seus resultados, para melhorá-los ou piorá-los. É possível estimar o valor dos *accruals* totais a partir das variações dos itens específicos no balanço patrimonial, as contas de resultados nem sempre discriminam exatamente o seu montante (MARTINEZ, 2008).

Existem diversas modalidades de gerenciamento de resultados, dependendo das motivações que estão envolvidas no processo. Conforme Martinez (2006), são três as principais, conforme segue:



**Figura 1: Modalidades de gerenciamento de resultados**

Fonte: Adaptado de Martinez (2006).

Conforme se observa na Figura 1, a modalidade resultado alvo consiste em gerenciar o resultado para atingir determinadas metas de lucro pretendidas, independente do resultado do período. Na modalidade suavização de resultados o objetivo é reduzir a variabilidade dos

resultados e estabilizá-los em determinado patamar. Por fim, a contabilização conservadora consiste na empresa piorar seu resultado atual para melhorar o resultado futuro. Como exemplo, pode-se citar a antecipação e reconhecimento de despesas no período, as quais poderiam ser reconhecidas em períodos futuros.

As empresas podem adotar diferentes modelos para detectar práticas de gerenciamento de resultados, como: Healy (1985), DeAngelo (1986), Dechow e Sloan ou modelo Setorial (1991), Jones (1991), Dechow, Sloan e Sweeney (1995) (ou Jones Modificado), Kang e Sivaramakrishnan (1995) ou modelo KS, Pae (2005), Leuz, Nanda e Wysocki (2003), Barth, Landsman e Lang (2008).

Um dos modelos mais utilizados na literatura, principalmente em estudos com empresas brasileiras, é o modelo KS. Esse modelo inclui as despesas operacionais na regressão, bem como trata das contas a receber para lidar com eventuais problemas associados à manipulação nas receitas (MARTINEZ, 2008). Para corrigir o problema de simultaneidade, é empregada a metodologia de variáveis instrumentais. O modelo KS opera diretamente com as contas do balanço patrimonial em determinado exercício contábil, evitando-se o indesejável problema de comparar valores em moeda de diferentes períodos. Esse detalhe metodológico ganha relevância no Brasil, quando se considera o aspecto inflacionário, que comprometeria a comparabilidade entre dois exercícios. Não existe modelo perfeito, mas o modelo KS proporciona os melhores resultados (MARTINEZ, 2008). Diante disto, este do artigo determina os *accruals* discricionários das companhias brasileiras com a utilização do modelo KS.

### 2.3 Estudos relacionados

Com base na apresentação e contextualização realizada sobre os temas resultado abrangente e gerenciamento de resultados, construiu-se o Quadro 1, que apresenta a descrição de alguns principais estudos realizados sobre os assuntos.

**Quadro 1 – Estudos anteriores relacionados**

Autor/Ano	Descrição e principais resultados
Dhaliwal, Subramanyam e Trevezant (1999)	Não encontrou evidência clara de que o resultado global (resultado abrangente) está mais fortemente associado, em termos de poder explicativo, ao retorno do que o lucro líquido, e, que o único componente do SFAS 130 que melhora a associação entre resultado e retorno é o ajuste de títulos e valores mobiliários, impulsionado pelas empresas do setor financeiro.
Biddle e Choi (2006)	Os achados indicam que a abordagem de resultado abrangente fornece mais utilidade de decisão para o conteúdo de informação, capacidade de previsão e contrato de remuneração de executivos, o que se infere que definições diferentes de renda fornecem diferentes utilidades de decisão em diferentes aplicações, e, que é uma decisão útil divulgar separadamente componentes do resultado abrangente, corroborando o posicionamento do IASB na exigência da divulgação da informação.
Coelho e Carvalho (2007)	Realizaram análise conceitual de lucro abrangente e lucro operacional corrente buscando evidências em empresas do setor financeiro brasileiro, referente aos períodos entre 2001 e 2004. Os achados indicam diferenças expressivas nos lucros divulgados pelos dois conceitos nas demonstrações contábeis, não havendo evidenciação das diferenças encontradas entre o lucro reportado e o incremento limpo do PL, nem mesmo em notas explicativas.
Lin e Rong (2012)	Estudo em 391 companhias chinesas em 2009 a fim de evidenciar se a divulgação de outros resultados abrangentes efetivamente melhoraria a transparência da divulgação corporativa, reduzindo, assim, o gerenciamento de resultados. Constataram que a divulgação de outros resultados abrangentes é negativamente relacionada com o gerenciamento de resultados nestas empresas. Dessa forma, acredita-se que a divulgação de outros resultados abrangentes pode reduzir o gerenciamento de resultados, a fim de fazer o público entender melhor o desempenho de uma determinada empresa e reduzir a assimetria de informação.

Pinheiro, De Macedo e Vilamaior (2012)	Os resultados obtidos por meio da estatística descritiva demonstram que o eventual reconhecimento dos Outros Resultados Abrangentes no resultado causaria maior volatilidade no lucro líquido dessas empresas, sem tendência definida, no sentido de aumentá-lo ou diminuí-lo. A conversão das demonstrações contábeis de investimentos no exterior é o item que mais colabora para tal volatilidade. Já, por meio do Teste-T, não rejeitou a hipótese nula, mostrando que não há diferença estatisticamente significativa entre as variáveis volatilidade do Resultado Líquido e volatilidade do Resultado Abrangente.
Mazzioni, Oro e Scarpin (2013)	Não há evidência de que o resultado abrangente de t0 possui capacidade preditiva superior ao lucro líquido de t0 para prever os resultados de t1 para as empresas do setor elétrico de 2010 e 2011. Evidências de que o resultado abrangente tem maior capacidade explicativa do que o lucro, podem ser encontradas nos estudos de Dhaliwal, Subramanyam e Trezevant (1999), Newberry (2003), Pinto (2005), Soutes e Schvirck (2006), Gallon et al. (2009), Resende, Pinheiro e Maia (2011). De outro modo, as investigações de Biddle e Choi (2006), Coelho e Carvalho (2007), Kanagaretnam, Mathieu e Shehata (2009), Macedo, Vilamaior e Pinheiro (2010) e Cahanet al. (2000) não encontraram evidências para sustentar que o resultado abrangente tem maior capacidade explicativa do desempenho empresarial em relação ao lucro.
Kochiyama e Itou (2013)	O coeficiente de variação para resultados abrangentes é significativamente mais elevado do que os outros rendimentos contábeis. Outros resultados abrangentes negativos têm um impacto nos dividendos, ou seja, conduz a dividendos inferiores.

Fonte: Dados da pesquisa.

No Quadro 1 encontram-se sintetizados os estudos encontrados entre 1994 a 2013 relacionados com o tema pesquisado. Dessa forma, foi possível constatar a existência da lacuna de pesquisa referente ao impacto dos Outros Resultados Abrangentes no gerenciamento de resultados de companhias. Isso ocorre pelo fato de que os estudos não são conclusivos quanto à influência positiva ou negativa dos diferentes conceitos de lucro sobre os indicadores de desempenho, na melhor explicação do lucro, na capacidade preditiva destes lucros, na redução da assimetria da informação com a qualidade da informação divulgada, bem como no nível de gerenciamento de resultados.

### 3 ASPECTOS METODOLÓGICOS DA PESQUISA

Neste capítulo são apresentadas a classificação metodológica da pesquisa, a população e amostra do estudo, bem como os procedimentos para coleta e análise dos dados.

#### 3.1 Método de Pesquisa

Quanto à sua natureza, a pesquisa pode ser classificada como aplicada, pois objetiva identificar um determinado comportamento (gerenciamento de resultados) praticado pelas companhias listadas na Bolsa de Valores e Mercado Futuros de São Paulo (BM&FBovespa). No que se refere aos seus objetivos, a pesquisa classifica-se como descritiva, por relacionar o gerenciamento de resultados com os resultados abrangentes. Quanto à abordagem do problema, a pesquisa reveste-se de características quantitativas, já que se utilizou de técnicas estatísticas na coleta e no tratamento dos dados. Quanto aos procedimentos técnicos, a pesquisa é documental.

#### 3.2 População e amostra

A população que compõem este estudo é compreendida pelas companhias abertas listadas na BM&FBovespa durante os anos de 2010 a 2013. Para formar a amostra, as companhias deveriam estar listadas no período de 2010 e possuir valores em Resultados Abrangentes e demais informações necessárias para a coleta de dados. A amostra inicial foi composta por 77 companhias.

Desta amostra foram excluídas as instituições financeiras e de seguros, pois possuem regulamentações econômicas e contábeis significativamente diferentes dos demais ramos de atividades econômicas, além das companhias que não possuíam informações suficientes para gerar o *Accrual* Discricionário, variável dependente das regressões realizadas. Considerou-se também a exclusão da análise daquelas consideradas *outliers*, ou seja, as empresas com resíduo maior que quatro vezes o valor do desvio padrão do resíduo de todas as empresas. As companhias *outliers* foram retiradas para resolver problemas de heteroscedasticidade, conforme recomenda Fávero et al., 2009. Uma composição da amostra final está descrita na Tabela 1.

**Tabela 1 – População e amostra**

Itens	2010	2011	2012	2013
População total	77	77	77	77
(-) companhias sem valores de Resultados abrangentes		25	24	60
(-) companhias sem valores em <i>Accrual</i> Discricionário	-	4	8	4
(-) companhias sem valores em outras variáveis	-	-	1	-
(=) Amostra parcial	77	48	44	13
(-) instituições financeiras e de seguros	2	2	2	13
(-) <i>outliers</i>	1	-	-	-
(=) <b>Amostra final</b>	<b>74</b>	<b>46</b>	<b>42</b>	<b>0</b>

Fonte: Dados da pesquisa.

A quantidade de observações (N) para cada ano foi de: 74 companhias em 2010; 46 companhias em 2011 e 42 em 2012. Já no ano de 2013 não foi possível obter amostra em razão das exclusões realizadas. Conforme apresentado na Tabela 1, comparando com os anos anteriores, em 2013 a quantidade de Resultado Abrangente (variação da conta Ajuste de Avaliação Patrimonial (PL)) divulgado diminuiu, sendo que as empresas que mais divulgaram em 2013 foram as instituições financeiras.

Apresentam-se na sequência os detalhes sobre a coleta e análise dos dados dessas empresas pertencentes à amostra.

### 3.3 Coleta e análise dos dados

A fonte de coleta foi realizada a partir do banco de dados da Economática<sup>®</sup>. Tomou-se como base um período de quatro anos (2010 a 2013), considerou-se a disponibilidade de dados na base utilizada com o intuito de não reduzir de maneira substancial a amostra, dado o número de variáveis independentes coletadas. Optou-se por não incluir dados anteriores ao ano de 2010, devido ao fato de que a Demonstração dos Resultados Abrangentes não era exigida pelas normas do Conselho Federal de Contabilidade antes desse período, já o ano de 2013 não foi possível operacionalizar em razão da ausência de amostra.

Os dados foram analisados em função do gerenciamento de resultados e utilizou-se o Modelo KS de Kang & Silvaramakrishnan (1995). A utilização do Modelo KS neste estudo justifica-se por este ser o mais utilizado no Brasil e, segundo Thomas e Zhang (1999), é um dos melhores modelos de avaliação de gerenciamento de resultados, pois opera diretamente nas contas do Balanço Patrimonial, na tentativa de explicar a dimensão dos *Accruals* Totais.

Os *Accruals* Discricionários são computados como resíduos da equação 2, nos seguintes termos (Equações 1 e 2):

$$AT_{it} = \phi_0 + \phi_1[\delta_1 Rec_{it}] + \phi_2[\delta_2 Desp_{it}] + \phi_3[\delta_3 At.Imob_{it}] + \varepsilon_{it} \quad (1)$$

$$AD_{it} = AT_{it} - \{\emptyset_0 + \emptyset_1[\delta_1 Rec_{it}] + \emptyset_2[\delta_2 Des_{it}] + \emptyset_3[\delta_3 At.Imob_{it}]\} \quad (2)$$

As variáveis  $Rec_{it}$ ,  $Des_{it}$ ,  $At.Imob_{it}$  são escaladas em termos de ativos totais.

$AT_{it}$  = Acumulações Totais = (CGL – Depreciação & Amortização<sub>t</sub>)

$Rec_{it}$  = Receita Líquida (excluindo tributação)

$Des_{it}$  = Custos de Despesas Operacionais antes da Depreciação & Amortização

CGL = Capital de Giro Líquido excluindo as disponibilidades, financiamentos de curto prazo e provisão de Impostos a Pagar  $At.Imob_{it}$ : Ativo Imobilizado e Ativo Diferido.

$C.Receber_{i,t-1}$  = Contas a Receber no período  $t-1$

$DEPREC_{i,t-1}$  = Despesas de Depreciação

$\delta_1 = C.Receber_{i,t-1}/Rec_{i,t-1}$ , onde AR (contas a receber)

$\delta_2 = (\Delta CG - CRec_{it})/Des_{i,t-1}$

$\delta_3 = DEPREC_{i,t-1}/A.Imob_{i,t-1}$

Martinez (2008) conceitua que o *accrual* total constitui a variação do capital de giro líquido excluído das disponibilidades e financiamentos de curto prazo, que é subtraído do total da depreciação e amortização, sendo esse saldo final medido em termos de porcentagem dos ativos totais. Caso existam provisões tributárias, também devem ser excluídas do cômputo do *accrual* total.

Conceitualmente, um *Accrual* Discricionário positivo significa que a companhia está gerenciando seus resultados para aumentá-los. Por outro lado, um *Accrual* negativo implica que a organização toma decisões e adota práticas contábeis que objetivam reduzir o lucro líquido. Com esta base conceitual, buscou-se relacionar os *accruals* com as informações das variáveis relacionadas no Quadro 3, por meio da regressão de dados em painel, conforme a equação 3:

$$AD = \beta_0 + \beta_1 Ln\_Tam + \beta_2 Endiv + \beta_3 AlavFin + \beta_4 FCO + \beta_5 ORA + \varepsilon_{it} \quad (3)$$

Detalham-se as variáveis da equação 3 no Quadro 2. Como variável independente ou explicativa utilizou-se os Outros Resultados Abrangentes (ORA). As variáveis relacionadas ao Logaritmo Natural Tamanho da companhia ( $Ln\_Tam$ ), Endividamento ( $Endiv$ ), Alavancagem Financeira ( $AlavFin$ ) e Fluxo de Caixa Operacional ( $FCO$ ) são utilizadas como variáveis de controle, assim como aponta o estudo realizado por Lin e Rong (2012). Conforme esses autores, o efeito esperado dessas variáveis -no grau de gerenciamento de resultados é negativo para o tamanho da empresa, ORA e para o FCO e positivo para  $AlavFin$  e  $Endiv$ .

O estudo de Lin e Rong (2012) foi utilizado como base para o presente estudo, entretanto, os autores utilizaram uma variável *dummy* para representar se as companhias chinesas pesquisadas estavam em algum “Tratamento Especial”, dado como punição pelo mercado de capitais chinês, no ano anterior à análise, pois isso poderia interferir no comportamento dos lucros divulgados pela companhia, o que, semelhantemente não se aplica no Brasil e neste estudo.

Ling e Rong (2012) utilizaram duas variáveis alternativas (proporções de ativos e dívidas) para a variável referente à alavancagem financeira. Já neste estudo utilizou-se apenas a alavancagem financeira ( $AlavFin$ ). Quanto à variável Outros Resultados Abrangentes (ORA), utilizou-se a diferença entre os saldos anuais da conta de Ajustes de Avaliação Patrimonial (Ano  $t$  – Ano  $t-1$ ), por representar as mutações que afetam o PL, mas que não são ou não foram ainda reconhecidas no resultado do exercício.

**Quadro 2 – Variáveis dependentes e independentes**

Variável	Sigla	Nome da Variável	Explicação	Autores
Dependente	AD	<i>Accruals</i> Discricionários	<i>Proxy</i> de gerenciamento de resultados	Paulo e Leme (2009); Lin e Rong (2012).
	Ln_Tam	Tamanho	Logaritmo do ativo	Lin e Rong (2012).
Independente	Endiv	Endividamento	$\frac{PC + PNC}{\text{Ativo Total}}$	Martinez (2001); Coelho e Lopes (2007).
	AlavFin	Alavancagem Financeira	$\frac{\text{Passivo Total}}{\text{Patrimônio Líquido}}$	Defond e Park (1997); Coelho e Lopes (2007); Klann (2011); Lin e Rong (2012).
	FCO	Fluxo Caixa Operacional	$\frac{FCO}{\text{Ativo Total}}$	Paulo e Leme (2009); Klann (2011); Lin e Rong (2012).
	ORA	Outros Resultados Abrangentes	$\frac{\text{Ajuste de avaliação Patrimonial (PL)} (Ano_t - Ano_{t-1})}{\text{Ativo Total}}$	Lin e Rong (2012); Pinheiro, De Macedo e Vilamaior (2012).

Fonte: Dados da pesquisa.

Para analisar os dados, inicialmente verificou-se a normalidade da amostra pelo teste *Kolmogorov-Smirnov* (KS), no qual se constatou que os dados são normais. Foram realizados testes de heteroscedasticidade com os dados das variáveis do Quadro 2, os resultados apresentaram-se adequados. Para fazer a análise de dados em painel se fez o teste de autorrelação dos resíduos (*Durbin-Watson*) e de multicolinearidade (*VIF*). Os resultados foram adequados e estão apresentados e discutidos junto às demais análises dos dados. Além da análise multivariada de dados em painel, os dados das variáveis também foram analisados por meio da estatística descritiva e da análise de correlação de *Pearson*, conforme se apresenta na sequência sobre a análise dos resultados da pesquisa.

#### 4 DESCRIÇÃO E ANÁLISE DOS RESULTADOS

Esta seção propõe-se a apresentar os resultados obtidos a partir da pesquisa realizada e está dividida em duas subseções. A primeira subseção refere-se à análise descritiva, seguida da análise multivariada, com análise de correlação e de regressão linear múltipla.

##### 4.1 Análise descritiva

A Tabela 2 apresenta as estatísticas descritivas para as variáveis dependente e independentes do modelo: *Accrual* Discricionário (AD); Tamanho da companhia (Ln\_Tam); Endividamento (Endiv), Alavancagem Financeira (AlavFin), Fluxo de Caixa Operacional (FCO) e Outros Resultados Abrangentes (ORA).

**Tabela 2 – Estatística descritiva (período 2010 a 2012)**

Ano	Variáveis	Estatística descritiva				
		N	Mínimo	Máximo	Média	Desvio padrão
2010	AD	74	-0,865	1,844	0,511	0,387
	Ln_Tam		11,979	20,069	14,928	1,577
	Endiv		0,016	1,645	0,572	0,232
	AlavFin		-33,600	4,500	0,271	6,129
	FCO		-0,104	0,288	0,063	0,071

	ORA		-0,249	0,111	0,001	0,036
2011	AD	46	-0,166	1,476	0,707	0,277
	Ln_Tam		12,179	20,211	15,004	1,699
	Endiv		0,093	1,128	0,582	0,225
	AlavFin		-33,319	21,498	1,886	6,964
	FCO		-0,182	0,172	0,054	0,064
	ORA		-0,050	0,442	0,010	0,066
2012	AD	42	-0,016	1,593	0,798	0,328
	Ln_Tam		12,350	20,334	15,282	1,751
	Endiv		0,062	1,896	0,643	0,316
	AlavFin		-9,449	26,358	2,864	5,565
	FCO		-0,082	0,264	0,048	0,068
	ORA		-0,372	0,004	-0,015	0,063

Fonte: Dados da Pesquisa.

Em relação às variáveis apresentadas na Tabela 2, constatou-se que possuem elevados valores de desvio padrão, o que permite constatar instabilidades quanto às variações. Aquelas que apresentam desvio padrão superior à média, em 2010, 2011 e 2012 são: Alavancagem financeira, fluxo de caixa e outros resultados abrangentes.

Foi observado aumento da média anual dos valores de *Accruals* Discricionários (AD) nos anos de 2010 a 2012 das companhias que compõem a amostra. A média é positiva em todos os anos e indica a ocorrência de gerenciamento para aumento dos lucros. O ano de 2010 teve o menor mínimo (-0,865) entre os anos e também o maior máximo (1,844), sendo, portanto, o ano de menor estabilidade na comparação de AD entre as companhias.

Os outros resultados abrangentes das companhias analisadas são os valores com maior instabilidade entre os anos, referentes aos valores mínimos, máximos, média e desvio-padrão. Considerando a média dessa variável, observa-se que em 2011 foram registrados maiores valores positivos de outros resultados abrangentes (0,010). Nos demais anos, os valores médios foram menores e chegaram a ser negativos em 2012 (-0,015). O ano de 2010 foi o período que refletiu a variação dos Outros Resultados Abrangentes referente ao custo atribuído (*deemed cost*), conforme o ICPC 10.

Quanto à variável Ln\_Tam, que representa o Ativo Total (em logaritmo), observa-se que houve aumento no tamanho das companhias ao longo do período. Constatou-se ainda redução da média do valor do Fluxo de Caixa Operacional (FCO) no período. O valor máximo dessa variável teve uma redução de 2010 para 2011 e aumento de 2011 para 2012. Quanto à variável do indicador de endividamento no período, percebe-se que a média aumentou desde 2010 até 2012.

Ao tratar da Alavancagem Financeira, que representa o nível de recursos financeiros oriundos de capital de terceiros de longo prazo em relação ao capital próprio, percebe-se um aumento consecutivo no período. A discussão dos resultados encontrados para a correlação das variáveis descritas é apresentada a seguir.

#### 4.2 Análise estatística univariada

Por meio do programa estatístico SPSS® elaborou-se a Matriz de Correlação de *Pearson* das variáveis descritas na Tabela 3.

**Tabela 3 – Correlações entre as variáveis (período 2010 a 2012)**

Var.:	Correlações																	
	AD (1)			Ln_Tam (2)			Endiv (3)			AlavFin (4)			F C O ( 5 )			O R A ( 6 )		
Ano:	10	11	12	10	11	12	10	11	12	10	11	12	10	11	12	10	11	12
N	74	46	42	74	46	42	74	46	42	74	46	42	74	46	42	74	46	42
(1)	1	1	1	-0,114	-0,107	-0,030	-0,193	-0,540**	-0,657**	0,359**	0,422**	-0,305*	0,194	0,201	-0,206	-0,114	-0,128	0,218

	(a)				0,332	0,478	0,850	0,100	0,000	0,000	0,002	0,004	0,049	0,097	0,180	0,190	0,333	0,395	0,165
(2)					1	1	1	0,100	0,095	-0,057	0,162	0,149	0,097	0,001	0,120	-0,066	0,307**	-0,133	0,267
	(a)							0,395	0,529	0,718	0,167	0,323	0,541	0,996	0,425	0,676	0,008	0,377	0,087
(3)								1	1	1	-0,334**	0,014	0,120	-0,045	-0,304*	0,141	0,144	-0,185	-0,502**
	(a)										0,004	0,928	0,449	0,703	0,040	0,375	0,221	0,219	0,001
(4)											1	1	1	0,274*	0,179	-0,064	-0,009	-0,058	0,152
	(a)													0,018	0,235	0,687	0,938	0,700	0,338
(5)														1	1	1	0,131	-0,36	-0,473**
	(a)																0,267	0,814	0,002
(6)																	1	1	1

Legenda:

10. Ano 2010; 11. Ano 2011; 12. Ano 2012

\*\* . A correlação é significativa no nível 0,01 (2 extremidades).

\* . A correlação é significativa no nível 0,05 (2 extremidades).

(a) Sig. (2 extremidades)

Fonte: Dados da Pesquisa.

Observa-se na Tabela 3 que não existem correlações acima de 65,7% com a variável dependente *Accruals* Discricionários (AD). Tampouco, existem muitas correlações significativas entre as variáveis independentes durante os três anos analisados. Assim, com base na análise dessas correlações, é possível identificar que esses resultados indicam não haver multicolinearidade.

Os *Accruals* Discricionários (AD) possuem correlação significativa e negativa com o Endividamento (Endiv) em 2011 (54%), em 2012 (65,7%) e com a Alavancagem (AlavFin) em 2012 (30,5%). Apresenta ainda correlação significativa e positiva com a Alavancagem (AlavFin) em 2010 (35,9%) e em 2011 (42,2%). Ling e Rong (2012) sustentam uma relação positiva entre os AD e o endividamento e alavancagem financeira, com base no fato de que empresas mais endividadas ou mais alavancadas teriam maiores incentivos para elevar seus resultados por meio dos *accruals* discricionários. No entanto, neste estudo os achados confirmam tal resultado apenas para a alavancagem nos anos de 2010 e 2011.

O Tamanho (Ln\_Tam) apresentou correlação significativa e positiva em 2010 com os Outros Resultados Abrangentes (ORA) de 30,7%. Constata-se, por meio da variável de controle tamanho, que as maiores companhias também registraram maiores valores de ORA em 2010. Conforme Ling e Rong (2012), a divulgação do ORA na Demonstração do Resultado irá melhorar a transparência das demonstrações contábeis, reduzir a assimetria da informação e, conseqüentemente, reduzir o gerenciamento de resultados.

O Endividamento possui correlação significativa e negativa com a Alavancagem em 2010 (33,4%), com o Fluxo de Caixa Operacional (FCO) em 2011 (30,4%) e com os Outros Resultados Abrangentes em 2012 (50,2%). A variável FCO apresentou correlação significativa e positiva com a Alavancagem Financeira em 2010 (27,4%) e negativa com o ORA em 2012 (47,3%).

Com base em Lin e Rong (2012), esperava-se encontrar correlações significativas entre todas as variáveis independentes com o AD, entretanto, apenas o Endividamento e a Alavancagem apresentaram tal comportamento. Todas as variáveis também foram analisadas por meio da regressão de dados em painel e os resultados encontram-se na seção seguinte.

### 4.3 Análise de regressão de dados em painel

Para complementar a análise, aplicou-se a regressão de dados em painel sobre as variáveis do estudo a partir do *software* Stata<sup>®</sup>. Realizou-se no primeiro momento a análise dos pressupostos do modelo (efeitos fixos/efeitos aleatórios), para verificar qual o modelo que mais se adaptava aos dados. Conforme Fávero et al. (2009), é possível obter, por meio da

análise de dados em painel, três abordagens mais comuns: efeitos fixos, efeitos aleatórios e *pooled independent cross-sections* ou POLS (*Pooled Ordinary Least Squares*).

Aplicou-se também o teste de Chow (1960) que representa um teste F utilizado para determinar se os parâmetros de duas funções de regressão múltipla diferem entre si (FÁVERO et al., 2009). O teste F se mostrou significativo ao nível de 5%, o que fez com que o modelo POLS fosse rejeitado. Posteriormente, realizou-se o teste de LM de *Breusch-Pagan* a fim de verificar se o modelo aleatório poderia ser adequado para os dados analisados. Os resultados foram significativos ao nível de 5%, o que indica a adequação do modelo de efeitos aleatórios. Para confirmar, aplicou-se o teste de Hausman, que indicou a não adequação ao modelo de efeitos fixos. Dessa forma, o modelo de efeitos aleatórios foi considerado o mais adequado para a análise dos dados. A Tabela 4 apresenta a análise de Efeitos Aleatórios.

**Tabela 4 – Análise de regressão de dados em painel**

Variáveis	Sinal Esperado	Coefficiente	VIF
Constante		0,9712823***	
Ln_Tam	-	-0,0095727	1,05
Endiv	+	-0,3734745***	1,07
AlavFin	+	0,0133574***	1,05
FCO	-	0,0368445	1,04
ORA	-	-0,5509945	1,08
<i>Durbin-Watson</i>		DW = 1,6900	
<i>Shapiro-Wilk</i>		SW = 0,9386	
Levene		F = 1,7142	
R <sup>2</sup>		0,1868	
Sig.		0,0007	
F de Chow		F = 2,16 Sig. F = 0,0004	
LM de Breusch-Pagan		X <sup>2</sup> = 9,52 Sig. X <sup>2</sup> = 0,010	
Teste Hausman		X <sup>2</sup> = 12,43 Sig. X <sup>2</sup> = 0,0144	

\*significativo no nível 0,1 (90%); \*\*significativo no nível 0,05 (95%); \*\*\*significativo no nível a 0,01 (99%)  
Fonte: Dados da pesquisa.

Foi utilizada a equação 3 para executar as regressões. A Tabela 4 descreve o modelo de regressão do período analisado (2010 a 2012). Constata-se que as variáveis independentes são eficazes para explicar as variações nos *accruals* discricionários (AD), com significância ao nível de 0,01. Verificou-se ainda que as variáveis independentes são responsáveis por 18,68% da explicação dos *Accruals* Discricionário (AD).

O modelo de regressão não apresenta problemas de autocorrelação de primeira ordem entre os resíduos, uma vez que o teste de *Durbin-Watson* (DW) apresentou-se próximo ao valor de 2, de acordo com o indicado por Maroco (2003). Verificou-se por meio do teste de *Shapiro-Wilk* (SW) que a distribuição dos resíduos é normal (SW = 0,9386). A Homoscedasticidade foi testada aplicando-se o teste de Levene (F), que apontou uma variância uniforme dos erros (F = 1,7142). Quanto à multicolinearidade, observou-se que o modelo apresenta *Variance Inflation Factor* (VIF) adequados para todas as variáveis, o que indica não haver problemas graves de multicolinearidade.

Assim, constatou-se que o modelo com informações de 2010 a 2012 tem significância estatística e que o efeito dos Resultados Abrangentes é negativo nos AD, conforme o esperado, corroborando o estudo de Lin e Rong (2012), realizado com dados de 2009, em que o efeito dessa variável também foi negativo.

As variáveis com significância estatística sobre os AD foram Endividamento e Alavancagem Financeira. O endividamento apresentou efeito negativo, contrário ao esperado. Já a Alavancagem apresentou efeito positivo sobre os AD, de acordo com o encontrado por Lin e Rong (2012). Esses resultados para a variável dependente AD confirmam os encontrados na análise de correlação de *Pearson*, na Tabela 2.

O sinal dos coeficientes das variáveis Ln\_Tam (sinal negativo), AlavFin (sinal positivo) e ORA (sinal negativo) seguiram o esperado, conforme o estudo de Lin e Rong (2012). Já as variáveis que não tiveram os sinais esperados foram: Endividamento (com sinal negativo) e o FCO (com sinal positivo).

As pesquisas de Martinez (2001) e de Coelho e Lopes (2007), por exemplo, não encontraram significância para o efeito do endividamento no gerenciamento de resultados, ao contrário do observado neste estudo. Os resultados quanto ao efeito da variável alavancagem financeira no gerenciamento de resultados, encontrados por Defond e Park (1997), foram negativos, já neste estudo observou-se uma associação positiva.

Lin e Rong (2012) afirmam que quanto maior o fluxo de caixa das atividades operacionais, menor é o *accrual* total, portanto, menor é o *accrual* discricionário. Por isso, esperava-se com os dados das empresas brasileiras de 2010 a 2012 um coeficiente negativo para o fluxo de caixa das atividades operacionais, o que não se confirmou, entretanto, os coeficientes dessa variável não apresentaram significância.

Para Lin e Rong (2012), o tamanho da companhia é amplamente adotado para substituir o custo político, portanto, quanto maior a empresa, menor o grau de gerenciamento de resultados. Entretanto, neste estudo não foi encontrada significância estatística para esta variável.

## 5 CONSIDERAÇÕES FINAIS

O presente trabalho teve como objetivo verificar o impacto de outros resultados abrangentes (ORA) no gerenciamento de resultados em companhias brasileiras listadas na BM&FBovespa. Para tal, foi desenvolvida pesquisa descritiva, documental e com análise quantitativa, com as companhias brasileiras listadas na BM&FBovespa no período de 2010 a 2013. No entanto, para a composição da amostra mantiveram-se as companhias com dados disponíveis no período de 2010 a 2012, conforme especificado na metodologia.

Com base na regressão dados em painel realizada, não se confirmou se o valor de ORA diminui os níveis de gerenciamento de resultados para melhorar a qualidade das informações divulgadas. Assim, não se pode afirmar que essa divulgação abrangente aumentou a transparência das informações contábeis para a redução da assimetria informacional entre os *stakeholders* sobre o desempenho, ou para melhor compreensão sobre o resultado da empresa.

Dessa forma, os resultados de Lin e Rong (2012) referentes à influência significativa de Outros Resultados Abrangentes (ORA) no gerenciamento de resultados não pode ser confirmada com este estudo no Brasil, pois não se obteve significância para essa variável testada. Como o sinal da variável ORA foi negativo, infere-se que companhias com valores elevados de Outros Resultados Abrangentes poderiam reduzir seus *accruals* discricionários no período atual para aumentá-los no momento seguinte, quando os valores de ORA forem reconhecidos no resultado. No entanto, como não foi encontrada significância nos resultados para esta variável, não se pode afirmar que este comportamento esteja ocorrendo.

, Constatou-se ainda que o tamanho da empresa, amplamente adotado para substituir o custo político (LIN; RONG, 2012), não apresentou significância com AD. Parte-se do pressuposto que, a fim de evitar custos políticos, os gestores muitas vezes tentam reduzir os lucros divulgados para não apresentar uma imagem de empresa excessivamente lucrativa perante o público. No entanto, esta situação não pode ser confirmada neste estudo. O Fluxo de

Caixa também não apresentou significância. Considerando-se um determinado lucro líquido ou lucro operacional, um maior fluxo de caixa das atividades operacionais poderia sugerir menores provisões manobráveis (LIN; RONG, 2012), entretanto, neste estudo, não se confirmou esta situação.

Observou-se também que as variáveis com influência significativa nos *Accruals* Discricionários foram o Endividamento (Endiv), com sinal negativo, contrário ao esperado por Defond e Park (1997) e Lin e Rong (2012); e a Alavancagem Financeira (AlavFin), com sinal positivo, conforme encontrado por Lin e Rong (2012). Essas variáveis foram utilizadas como variáveis de controle por Lin e Rong (2012), por serem indicadores de desempenho e poderem influenciar na decisão de aumentar os *Accruals* Discricionários e gerenciar resultados, ou *reduzir os Accruals* negativos, implicando na redução do lucro líquido.

Por fim, o estudo contribuiu com pesquisas já realizadas e com a discussão do conceito de resultado abrangente no Brasil, que é novo e ainda pouco discutido. Sugere-se que novas pesquisas possam ser realizadas com base neste tema, incluindo um período maior de análise, além de outras medidas de qualidade da informação contábil, como *value relevance*, por exemplo.

## REFERÊNCIAS

- BIDDLE, Gary C.; CHOI, Jong-Hag. Is Comprehensive income useful? **Journal of Contemporary Accounting & Economics**. v. 2, n. 1, pp. 1-32, Jun. 2006
- BARTH, Mary E.; LANDSMAN, Wayne R.; LANG, Mark H. International Accounting standards and accounting quality. **Journal of Accounting Research**. v. 46, n. 3, p. 467-498, jun. 2008.
- COELHO, Antonio Carlos Dias; LOPES, Alexsandro Broedel. Avaliação da prática de gerenciamento de resultados na apuração de lucro por companhias abertas brasileiras conforme seu grau de alavancagem financeira. **Revista de Administração Contemporânea**, v. 11, n. SPE2, p. 121-144, 2007.
- COELHO, Antonio Carlos; CARVALHO, L. N. Análise conceitual de lucro abrangente e lucro operacional corrente: Evidências no setor financeiro brasileiro. **Brazilian Business Review**. v. 4. N. 2. mai/ago, 2007
- COMITÊ DE PRONUNCIAMENTOS CONTÁBEIS - CPC. **CPC 26 (R1)** – Apresentação das demonstrações contábeis. Disponível em: <<http://www.cpc.org.br/mostraOrientacao.php?id=44>> Acesso em: 01 dez. de 2013
- COMITÊ DE PRONUNCIAMENTOS CONTÁBEIS - CPC. **CPC 10** – Interpretação sobre a Aplicação Inicial ao Ativo Imobilizado e à Propriedade para Investimento. Disponível em: <<http://www.cpc.org.br/mostraOrientacao.php?id=70>> Acesso em: 01 dez. de 2013
- DECHOW, Patricia M.; SLOAN, Richard G.; SWEENEY, Amy P. Detecting earnings management. **The Accounting Review**. v. 70, n. 2, p. 193-225, 1995.
- DEFOND, Mark; PARK, Chul W. Smoothing income in anticipation of future earnings. **Journal of Accounting and Economics**, n. 23, p. 115-39, 1997.
- DHALIWAL, D; SUBRAMANYAM, K. R.; TREVEZANT, R. Is comprehensive income superior to net income as a measure of firm performance? **Journal of Accounting and Economics**, v. 26. Los Angeles: October, 1999.
- FÁVERO, Luiz Paulo Lopes; BELFIORE, Patrícia Prado; CHAN, Betty Lilian; SILVA, Fabiana Lopes da. **Análise de dados: modelagem multivariada para tomada de decisões**. Rio de Janeiro: Elsevier, 2009.
- GALLON, Alessandra Vasconcelos; SILVA, Tarcísio Pedro da; TOLEDO, Jorge Ribeiro de; HEIN, Nelson. Análise do ROA sobre as diferentes formas de apresentação do lucro nas empresas do nível 1 de governança corporativa da Bovespa. **BASE – Revista da Administração e Contabilidade da Unisinos**, v. 6, n. 1, pp. 49-58, jan./abr., 2009.

HEALY, Paul M. The effect of bonus schemes of accounting decisions (Symposium on Management Compensation and the Managerial laboratory Market). **Journal of Accounting & Economics. Rochester**, v. 7, p. 85-107, 1985.

HEALY, Paul M; WAHLEN, James M. A Review of the Earnings Management Literature and its Implications for Standard Setting. **Accounting Horizons**, vol.13, n. 4, p. 363-383, December, 1999.

HENDRIKSEN, Eldon S.; VAN BREDa, Michael F.; **Teoria da contabilidade**. Tradução de Antonio Zoratto Sanvicente. São Paulo: Atlas, 1999.

IUDÍCIBUS, Sérgio de; MARTINS, Eliseu; GELBCKE, Ernesto Rubens; SANTOS, Arioaldo dos. **Manual de contabilidade societária: aplicável a todas as sociedades: de acordo com as normas internacionais e do CPC**. São Paulo: Atlas, 2010.

JONES, Jeniffer J. Earnings management during import relief investigations. **Journal of Accounting Research. Oxford**. v. 29, n. 2, p. 193-228, aut. 1991.

KANG, S. H.; SIVARAMAKRISHNAN, K. Issues in testing earnings management: an instrumental variable approach. **Journal of Accounting Research**, Rochester, 33 (2) p. 353-367, 1995.

KLANN, Roberto Carlos. **Gerenciamento de resultados: análise comparativa de empresas brasileiras e inglesas antes e após a adoção das IFRS**. 2011. 371 f. Tese (Doutorado em Ciências Contábeis e Administração) – Programa de Pós-Graduação em Ciências Contábeis da Universidade Regional de Blumenau, Blumenau, 2011.

KOCHIYAMA, Takuma; ITOU, Kunio. Does Comprehensive income influence dividends? **36° Congress Annual European Accounting Association**. Paris, France: 2013.

LIN, Wang; RONG Men. Impacts of other comprehensive income disclosure on earnings Management. **Nankai Business Review International**. v. 3, n. 1, pp. 93-101, 2012.

MARTINEZ, Antonio Lopo. **Gerenciamento dos resultados contábeis: estudo empírico das companhias abertas brasileiras**. 2001. Tese (Doutorado em Ciências Contábeis) - Faculdade de Economia, Administração e Contabilidade - FEA. Universidade de São Paulo, SP, Brasil, 2001.

MARTINEZ, Antonio Lopo. Minimizando a variabilidade dos resultados contábeis: estudo empírico do income smoothing no Brasil. **Revista Universo Contábil**, ISSN 1809-3337, Blumenau, v. 2, n. 1, p. 09-25, jan./abr. 2006.

MARTINEZ, A.L. Detectando Earning Management no Brasil: Estimando os Accruals Discricionários. **Revista de Contabilidade e Finanças - USP**, São Paulo, v. 19, n. 46, p. 7 - 17, janeiro/abril, 2008.

MAZZIONI, Sady; ORO, Ieda Margaret; SCARPIN, Jorge Eduardo. Lucro *versus* resultado abrangente como medida preditiva do desempenho das empresas do setor elétrico brasileiro. **Registro Contábil**, v. 4, n. 3, p. 89-104, 2013.

PAULO, Edilson; LEME, Jéssica Rodrigues. Gerenciamento de resultados contábeis e o anúncio dos resultados contábeis pelas companhias abertas brasileiras. **Revista Universo Contábil**, v. 5, n. 4, p. 27-43, 2009.

PINHEIRO, Laura Taboada; DE MACEDO, Rodney Pereira; VILAMAIOR, Adriana Giarola. Lucro líquido versus lucro abrangente: uma análise empírica da volatilidade. **Revista Universo Contábil**, v. 8, n. 4, pp. 06-18, 2012.

SOUTES, D. O.; SCHVIRCK, E. Formas de mensuração do lucro e os reflexos no cálculo do ROA. **Brazilian Business Review**. v. 3, n. 1, pp. 74-87, jan/jun. 2006.

KANG, Sok-Hyon; SIVARAMAKRISHNAN, K. Issues in testing earnings management and an instrumental variable approach. **Journal of Accounting Research**. v. 33, n. 2, Autumn, 1995.